



## Stefan Kühn

Verhandlungsführer

**Stärken:** Verhandlungsführung,  
Krisenmanagement, Profiling

### Berufserfahrung

- |          |   |
|----------|---|
| 2017     | <b>Gründungs- und Vorstandsmitglied des Swiss Lean Construction Institutes</b><br>Führen komplexer Verhandlungen in der Bau- und Immobilienbranche. Profilbasiertes zusammenstellen von kollaborativen Leistungs-Teams, Konflikt- und Schlichtungsverhandlungen   |
| ab 2015  | <b>Gründer, und Partner der INCS AG/Ltd.</b><br>Die krisenerprobten Profi-Verhandler von INCS befähigen Kunden und deren besten Talente, dauerhafte Vereinbarungen zu treffen, stärkere Beziehungen aufzubauen und Probleme effizienter zu lösen.   |
| bis 2015 | <b>Diverse internationale Verantwortungen im globalen «Bullion and CIT Market»</b><br>15 Jahre Erfahrung als Leiter eines Krisenmanagement-Teams mit Interventionen in Nord- und Südamerika, Europa, Afrika, dem Nahen Osten und Asien. Langjähriges Mitglied des Exekutivausschusses einer Gruppe global tätiger Unternehmen sowie als Vorstandsmitglied verschiedener nationaler und internationaler Unternehmen. |

## Aus- und Weiterbildungen

MBA (Oxford)	
SM/M.Sc (Harvard)	
Crisis Negotiation (CIAu)	
Mediation, Diploma (Harvard)	
Negotiation & Diplomacy, Diploma (Harvard)	
Difficult Negotiations, Profiling, Tactics & Emotions (MET London)	

## Sprachen

<b>Deutsch</b>		Muttersprache
<b>Englisch</b>		Fliessend